

E-businessnet en Prox gekoppeld

Drankenhandel Nico Elings dankzij geïntegreerde oplossing van SRC en KICK-ICT van manueel inkloppen naar volautomatische orderverwerking

Drankenhandel Nico Elings in Diessen levert al 40 jaar naast het grootste assortiment aan speciaal bieren uit de hele wereld ook wijnen, gedistilleerde dranken, pilsener en premium drinks. Nico Elings is trots een dynamische en klantgerichte drankengroothandel te zijn, die voortdurend meegroeit met de wensen en behoeften van de klant. Om aan de wensen van de klanten te blijven voldoen, moet ook alles intern op rolletjes lopen, volgens Bas Maas, de bedrijfsleider. "Met name bij het bestelproces bleken nog belangrijke stappen gezet te kunnen worden om beter te kunnen aansluiten bij de wensen van onze klanten."

Om deze wens verder in te vullen nam Bas contact op met KICK-ICT en SRC System Integrators.



Efficiëntie verbetering

Bij een groothandel is de efficiëntie van het bestel- en verkoopproces van groot belang.

Nico Elings maakt sinds 2014 gebruik van het SRC E-businessnet webportaal omwille van het inkoopproces bij leverancier Unilever. Nadeel van dit systeem was dat de orders ook nog handmatig in het eigen ERP pakket, Prox Management Software moesten worden gezet. Dit proces betekende dubbel werk en was foutgevoelig.

Meerdere drankengroothandels vonden deze manier van werken erg omslachtig. Tijdens een Prox Gebruikersdag in 2018 werd dit probleem voorgelegd aan KICK-ICT. Zij hebben op basis van de input een automatische koppeling ontwikkeld waar Nico Elings gebruik van maakt. Ook andere drankengroothandels kunnen gebruik

Nico Elings bv



ELINGS X BROUWUNIE
MERCHANTS OF GREAT BEER



maken van deze oplossing. De oplossing houdt in dat er een directe uitwisseling van gegevens is tussen E-businessnet en Prox. Een bijkomend voordeel is dat er met verschillende leveranciers in de Foodsector via E-businessnet gekoppeld kan worden.

In 2019 is de automatische koppeling als module geïntegreerd in Prox en in gebruik genomen. “Een zeer goed systeem. Inkooporders worden eenvoudig en automatisch naar de leveranciers doorgestuurd. Zo vindt er geen manueel werk meer plaats binnen E-businessnet, noch in een bestelportal van een leverancier of via e-mail. Zo is het véél efficiënter geworden om een inkooporder te versturen voor Drankenhandel Nico Elings en levert dit een enorme tijdsbesparing op. Bij ontvangst van de goederen kunnen we nog aanpassingen doen en worden de voorraden in de eigen systemen automatisch bijgewerkt” aldus Maas.

Toekomst

In de nabije toekomst hoopt Nico Elings de eigen inkooptak nog efficiënter in te richten. Door bijvoorbeeld nog meer leveranciers op E-businessnet aan te sluiten. Maas is hier erg enthousiast over: “Het is heel eenvoudig om de GLN aan de ERP zijde in te voeren. Vervolgens worden de EAN nummers gekoppeld aan de bijbehorende producten. Hierna is het bestelproces een fluitje van een cent”.

Samenwerking

Met deze oplossing worden organisaties flexibeler en efficiënter en zijn beter in staat om hun klanten centraal te stellen. De ontwikkeling van de module is een voorbeeld van een goed samenwerkingsverband tussen Nico Elings, SRC en KICK-ICT.

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met:

KICK-ICT:

Simone Jansen – simone@kick-ict.nl

SRC System Integrators:

Bart Teuling – bart.teuling@src.nl